

2024年度版

株式会社シュガープラス会社紹介

過去制作
実績

1,800件

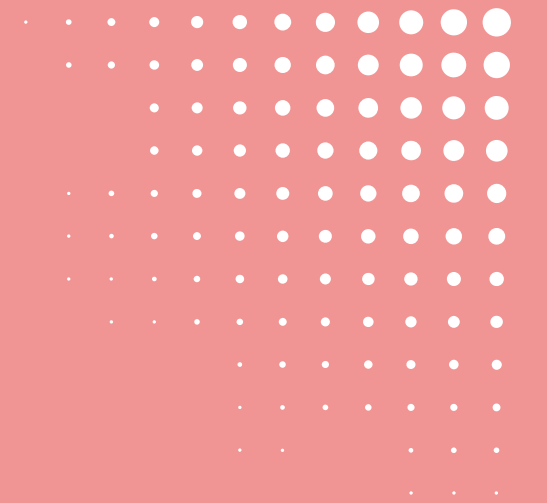
運用保守
ご契約率

80%以上

お客様
売上実績

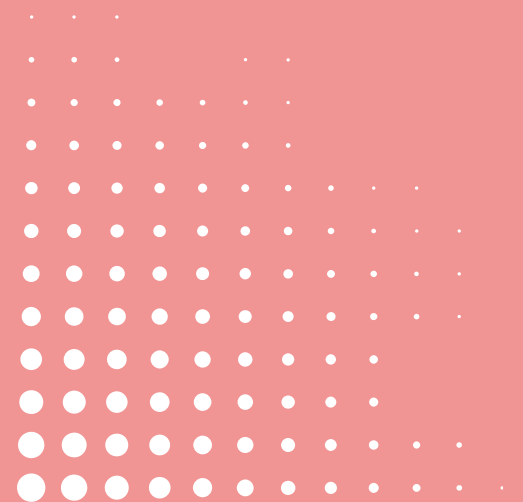
210%増加

- 01 - シュガープラスとは
- 02 - シュガープラスが出来ること
- 03 - チームメンバー
- 04 - クライアント一覧



What is Sugar Plus

シュガープラスとは



会社概要

お客様の事業の課題を解決するWeb制作会社

お客様の事業課題を解決するために、一緒に考え、一番効果的なWebサイトを作る制作会社です。
あなたのビジネスに合った最適なWeb戦略をわかりやすく提案し、結果につなげます。

会社名	株式会社シュガープラス
代表者	加藤 翔和
所在地	〒810-0001 福岡県福岡市中央区 天神2丁目3-10 天神パインクレスト 1004
電話番号	092-600-0829
資本金	1,000,000円
設立年月日	2020年6月24日
事業内容	ホームページ制作・システム開発全般
事業者登録番号	T4290003009428



Philosophy

MISSION

一歩先の、豊かな未来を創る

VISION

感動を提供するパートナーであり続ける

VALUE

お客様の感動が私たちの成功

一つひとつの誠実な積み重ねで感動を生む

お客様との距離を感じさせない、関係性づくりを大切にしています。



顔が見える運営体制

必ず1度はオンライン、または対面でのお打ち合わせを行っております。どんな会社なのか、担当者はどんな人柄なのかを知っていただき、安心してプロジェクトを進めていけるように心がけています。



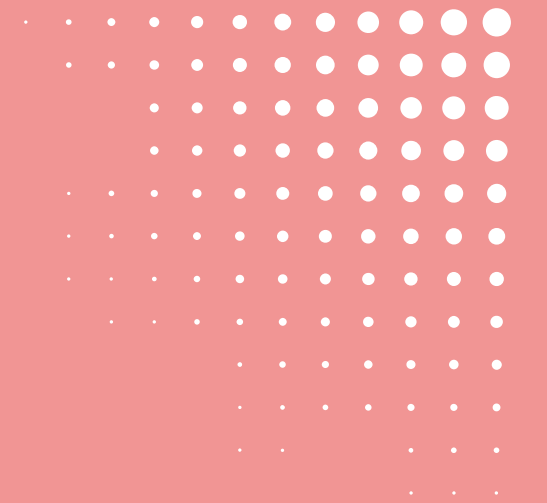
お待たせしないレスポンス

すぐに相談したい、困ったときに話を聞いてもらいたい時にすぐ連絡がつくようご連絡をいただいた当日から翌日までにご連絡をしております。（※営業日に限る）



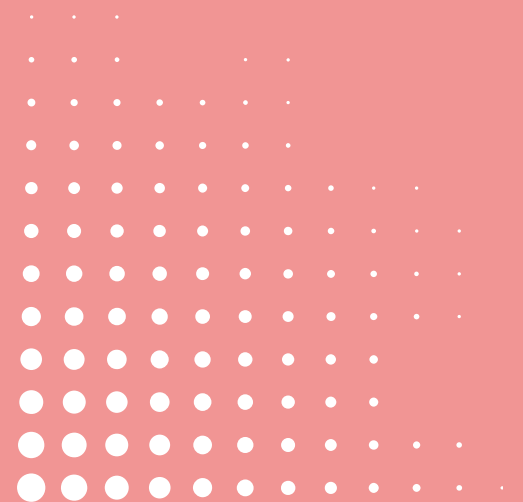
カスタマーサポートの設置

困りごとは制作中より納品後に発生します。相談、修正、管理をお気軽にご依頼できるようお客様専用のカスタマーサポートをご用意しております。



What we do

シュガープラスが出来ること



シュガープラスが出来ること

お客様がホームページをどのように活用していきたいかGOALを明確にし、
お客様の課題に合わせて適切なサービスをご提案いたします。

ホームページ制作

コーポレートサイト
ランディングページ
ECサイト
サービスサイト
ロゴ制作
クラファンページ作成支援

リニューアル、新規制作の
ご提案

運用・保守

修正・追加対応
マルウェアなどの対策
PHPやCMSのバージョン対応
不具合対応
SEO対策
その他、ITに関するご相談

納品後のサポート支援



DTP制作

名刺
チラシ
ポスター
商品パッケージデザイン

ホームページやサービスに
合わせたデザインの提案

システム開発

Webアプリ
社内システム
WordPressプラグイン開発

社内のIT課題の解決

新規制作やリニューアルだけではなく、細部に渡ったご相談が多く寄せられます。



ホームページを更新していない

他社に依頼して制作したものの、しばらく更新していません。
情報が古いままなので間違えた情報が顧客に伝わっています。



予算が合わない

新規でホームページを依頼したいが、予算が合わず
他社から断られてしまいました。



社内にWeb担当者がいない

社内にWeb担当者がいないので、修正や更新が出来ません。
リソースがないので諦めています。



一部の制作だけ依頼したい

社内でデザインは出来るけど、ホームページに反映することが
出来ないので制作の一部だけ依頼することは出来るでしょうか。



依頼している会社の対応が遅い

運用・保守をお願いしている会社の連絡が遅くて困っています。
料金を変更するだけで2週間以上もかかっています。



ホームページ以外の販促物もお願いしたい

新規開業にあたってホームページや名刺、パンフレットなど
予算内でまるっと引き受けていただくことは可能でしょうか。

プロジェクト事例1 ホームページのリニューアルと運用

お客様の課題

ホームページをリニューアルしてからしばらく更新しておらず、掲載されている情報が古いままになっている。

今後は、キャンペーンなどのバナーを差し替えたり、会社の情報を頻繁に更新していきたい。



解決

最後にリニューアルされたのが5年前ということもあり、最新のデザインと構築方法でご提案し制作。

社内にWeb担当者が在籍しておらず、自社での更新に不安があるとのことだったので、弊社の月額運用プランをご契約いただき、定期的にバナー制作と更新を行う。

納品後の成果

デザインと内容を一新したことで、現状のサービスイメージと内容に齟齬がなくなり、ユーザーへの信頼度が向上。

キャンペーンや新サービスの告知をタイムリーに行うことで、顧客が常に最新の情報を得られ、エンゲージメントが高まり、ホームページからのお問い合わせが増加した。



プロジェクト事例 2 修正・更新を管理画面で行うカスタマイズ

お客様の課題

製品やサービス内容の変更、価格改定の反映など細かい作業が頻繁に発生しているが、社内で更新が出来ず修正・更新のコストがかかっている。

社内に対応することも考えたが、不具合が起きたら、、、と考えると社内で更新することに抵抗がある。



解決

WordPressの管理画面をし、社内でも簡単に更新出来るようにカスタマイズを行う。

弊社で運用は行わず、自社完結でコストがかからないように更新マニュアルのお渡し、操作のレクチャーを行う。

納品後の成果

管理画面から簡単に入力を行うことが出来るようになり、今まで修正や更新にかかっていたコストを削減することが出来るようになった。

更新マニュアルがあることで担当者への引き継ぎが楽になった。



プロジェクト事例3 新規ホームページ作成のご依頼

お客様の課題

今までホームページを持っておらず、自社のサービスを紹介する場所がなかった。

ただ自社のサービスが色々あり、まとめることが難しくサービスの強みや差別化がうまく出来ない。



解決

サービスの洗い出しとそれぞれの強み、差別化を徹底的にヒアリングを行いまとめることから開始。

サービスごとの特色を出した写真やイラストを用いたページデザインを行い、わかりやすい導線を配置。

納品後の成果

サービスの洗い出しを行ったことで、サービスごとのターゲットが明確になりお客様が取得したい情報をストレスなく受け取れるようになった。その結果、お問い合わせへと繋がった。

写真やイラストを用いたサービスページを作成したことにより、お客様のサービスへの理解度が深まり商談がスムーズにいくようになった。



お客様の課題を解決するための3つの柱



ヒアリング

お客様のお困りごとや、目的に対してどのようなホームページを制作するのかヒアリングを徹底しております。



コミュニケーション

制作の途中でも進捗がわかるようにフェーズごとに状況を共有しております。ご依頼から納品後まで密に連絡を取り齟齬が生まれないようにしています。



アフターフォロー

カスタマーサポートを用意し、困った時にすぐご連絡が可能な体制を整えています。

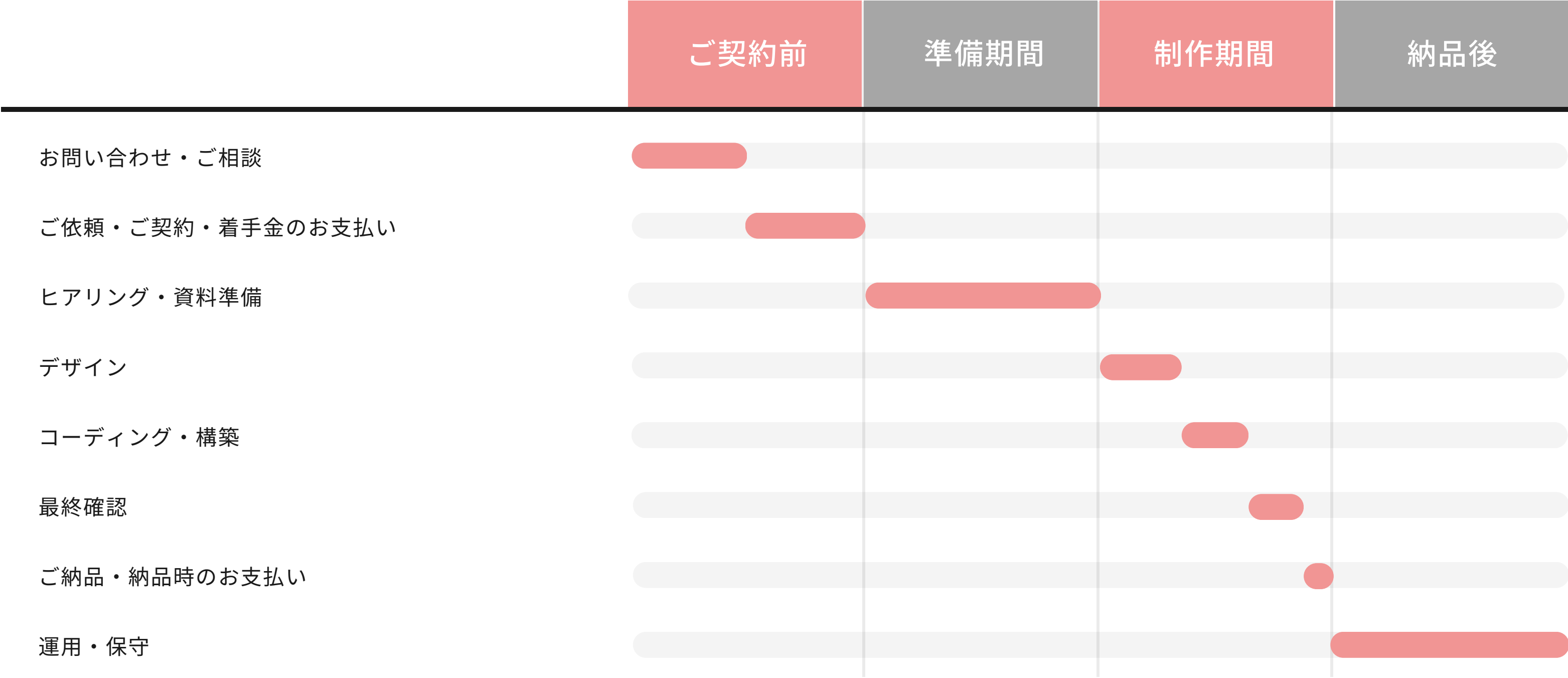
納品後のお困りごとやご相談、修正依頼など気軽にさせていただけるよう
シュガープラスではカスタマーサポートを設置しています。

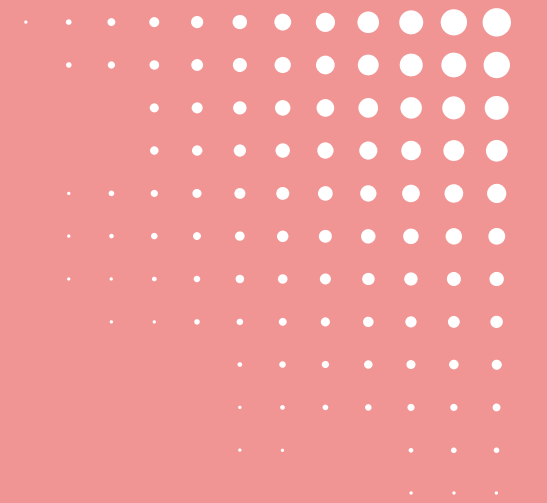


お客様専用の管理画面を用意し、お客様の状況に合わせた最適なプランでサポートしています。都度のお見積りのやり取りがなく、スムーズにご依頼が可能です。

自社で更新・管理される場合で、修正のご依頼などがある場合は都度でのお見積りで対応させていただいております。

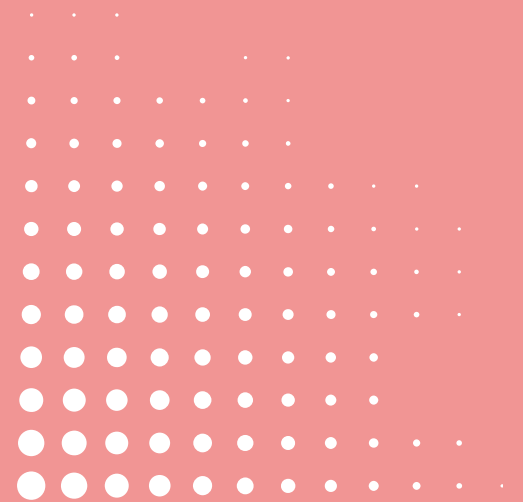






Who we are

チームメンバー



Team



CEO/FOUNDER

加藤 翔和

TOWA KATO

過去、開発した商品が楽天市場のカテゴリにおいて第1位を獲得。企画、開発、販売まで一貫して担当し、業界トップの販売実績を築く。

その後、2年間にわたるWeb制作のフリーランス活動を経て法人化。営業、デザイン、コーディングといった多岐にわたる業務をオールラウンドにこなす。



COO/WEB COORDINATOR

加藤 若菜

WAKANA KATO

システムエンジニア・コンテンツディレクター・広告代理店にて勤務した後に独立。あらゆるスキルを駆使して制作全般を担うほか、営業・マーケティング・コンサル業なども対応する

「Webトータルコーディネーター」として活動中。クラウドワークスのデザイナーオブ・ザ・イヤー受賞経験・メディア実績多数・LINEクリエイターズスタンプアワード授賞式参加経験あり。



CFO

橋本 亜由美

AYUMI HASHIMOTO

財務責任者として、財務管理や戦略的な資金運用を担い、経営の健全化と成長に寄与。

経費の30%削減に成功し、コスト効率の向上に大きく貢献。幅広い現場経験と財務知識を活かし、組織の安定と発展に尽力中。

Team



統括部長

榑 **たみ子**

TAMICO NAGI

経理事務総務部を兼務し、携帯電話販売代理店にて勤務を経験。店舗スタッフとして現場経験を積んだ後、本社にて新規事業部の立ち上げ責任者を担当。

個人としてもイベントで新規販売実績一位を獲得し、確かな成果を上げる。現在は統括部長として、経営戦略の立案、社内統制の強化、顧客対応に取り組み、企業の成長に貢献。



制作マネージャー

西田 **亜希人**

AKITO NISHIDA

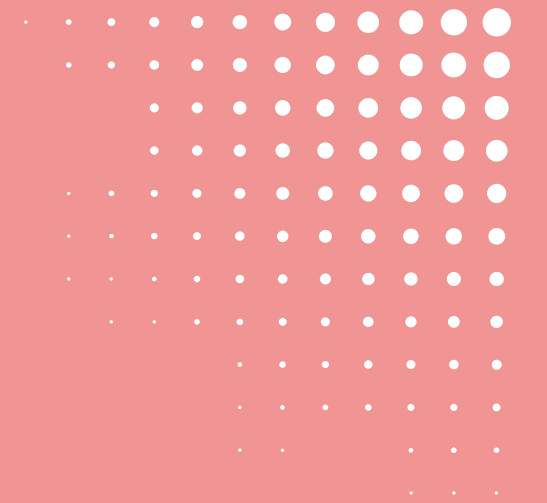
営業職と企画・運営職を経験。

営業職では自社製品販売数1位を獲得し、新規事業所の立ち上げ・スタッフ教育を担当、企画・運営職ではチーフディレクターとして主に新規イベントの企画・運営を担い、事業部対前年比売上200%を達成。

現在は制作マネージャーとして制作面の社内統制、顧客対応にあたる。

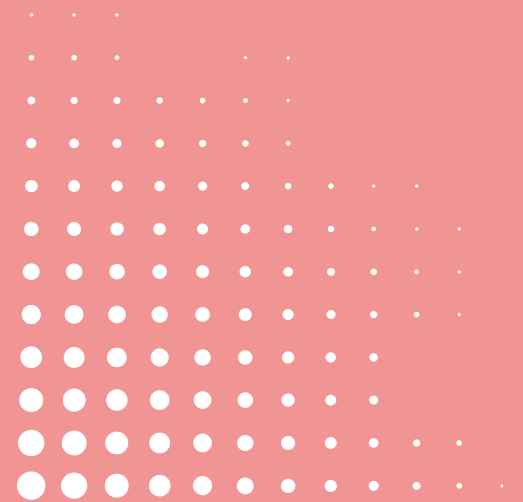
提携会社：5社

チームパートナー：5名



Our customers

クライアント一覧



実績一覧



※実際の制作物は、お打ち合わせ後に開示させていただきます。

※順位不同

メディア実績



クラウドワークスデザイナーオブイヤー受賞



ガイアの夜明け出演

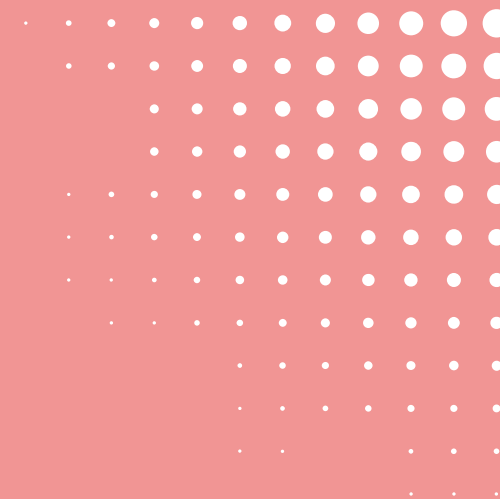


雑誌Oggi掲載



書籍一部寄稿

※一部抜粋



Thank you

<https://sugar-plus.co.jp>

